

UNITIS - Wir begleiten Sie bei Ihrer Karriere!

WIE? Wir sind für unsere BewerberInnen PartnerInnen & MentorInnen.

WARUM? Weil wir uns für die Entfaltung und Entwicklung von IndividualistInnen interessieren.

Erfolgreich. International. Serviceorientiert.

Auch unsere Kunden teilen unsere Werte und suchen jene Talente, die sich gerne pro-aktiv für ihr Unternehmen engagieren und sich einbringen wollen. Werden Sie ein wertvolles Mitglied des kollegialen und sympathischen Teams!

Junior Sales Manager (m/w/d)– Engagiert, loyal, verlässlich! Technischer Vertrieb

Welche Aufgaben haben Sie in dieser Rolle und wie unterstützt Sie unser Kunde bei deren Umsetzung?

Sie:

- ... betreuen selbstständig BestandskundInnen im B2B Bereich im Osten Österreich
- ... haben Spaß an der Gewinnung von NeukundInnen und bauen ein lokales Netzwerk auf
- ... erarbeiten die Bedürfnisse Ihrer KundInnen und beraten zum vorhandenen Produktportfolio
- ... bauen starke Beziehungen zu weiteren Vertriebskanälen auf und unterstützen diese
- ... setzen unternehmerische Ziele mit Freude um und übernehmen Umsatzverantwortung
- ... verfolgen mit Geduld sowie hoher Einsatzbereitschaft langfristig Ihre Projekte vom Erstkontakt bis zur erfolgreichen Inbetriebnahme

Unser Kunde:

- ... ist ein stabiles und bestens etabliertes Familienunternehmen mit internationalem Charakter
- ... bietet Ihnen ein pragmatisches und flexibles Umfeld mit Home Office Möglichkeit
- ... ermöglicht Ihnen viel Entfaltungsspielraum für Ihre individuelle Persönlichkeit
- ... schafft eine langfristige Perspektive mit leistungsorientiertem Vergütungssystem
- ... weist eine innovative Produktpalette höchster Qualität auf
- ... zahlt auf Vollzeitbasis ab € 2.700,- Brutto/Monat plus Jahresprämie
- ... bietet zahlreiche weitere attraktive „Zuckerl“ z. B. Dienstfahrzeug (auch zur privaten Nutzung), Firmenhandy & Notebook, individuelle Einschulung uvm.

Diese Fakten erleichtern Ihnen die Herausforderung:

Unser/e zukünftige/r Junior Sales Manager (m/w/d)

- ... bringt eine abgeschlossene technische Ausbildung auf Maturaniveau (z.B. HAK, HTL, HBLA, AHS o.Ä.) im Bereich Elektronik/Mechatronik/Maschinenbau mit
- ... kennt die Anforderungen im Vertrieb aufgrund erster beruflicher Erfahrung
- ... wertschätzt KundInnen sowie deren Bedürfnisse
- ... fokussiert sich auf kreative und clevere Lösungen
- ... hat Freude im Kontakt mit Menschen und baut österreichweit Beziehungen auf
- ... setzt gerne angeeignete Englischkenntnisse ein

Wir wollen Sie kennenlernen! Mailen Sie uns einfach Ihren Lebenslauf (pia.koeberler@unitis.at) oder greifen Sie zum Handy und rufen Sie mich unter +43 1 585 37 00-11 an!