



Unser Auftraggeber ist die neu gegründete Filiale einer europaweit agierenden Vertriebsgruppe für elektrische Betriebsmittel im Industriebereich.

Für den Aufbau des Unternehmens in Wiener Neudorf suchen wir ab sofort einen engagierten

TECHNISCHEN SALES MANAGER (M/W)

Projekt Nr. 2002418

IHR AUFGABENGEBIET:

- Aufbau des Unternehmens in Österreich
- Eigenständige Akquise von industriellen Kunden
- Führen von Kundenverhandlungen
- Betreuung des bestehenden Kundenstammes
- Datenbankpflege von bestehenden und potentiellen Kunden
- Laufende Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

IHRE FACHLICHEN ANFORDERUNGEN:

- Abgeschlossene Ausbildung in Elektrotechnik (HTL, FH)
- Erfahrung in Robotik und Automatisierungstechnik von Vorteil
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort & Schrift
- Gute Englisch- oder Französischkenntnisse von Vorteil
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse

IHRE PERSÖNLICHEN ANFORDERUNGEN:

- Zielorientierte und eigenständige Arbeitsweise
- Serviceorientierte und kundenfreundliche Persönlichkeit
- Durchsetzungsvermögen
- Hohes Maß an Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein

In dieser Tätigkeit erwartet Sie ein abwechslungsreiches und eigenverantwortliches Aufgabengebiet in dem Sie sich fachlich und persönlich weiterentwickeln können.

Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt von mindestens 38.000.- Euro vorgesehen. Die Bereitschaft zur Überzahlung ist je nach Berufserfahrung und Qualifikation gegeben.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mittels E-Mail an office@servithink-hr.at. Unser Team wird Sie umgehend kontaktieren.

Bitte geben Sie im Betreff die Projektnummer 2002418 an. Ohne diesen Vermerk können Ihre Bewerbungsunterlagen nicht berücksichtigt werden.